

VIBRA
Consultoria Financeira

BPO FINANCEIRO

Você 24 Horas no Comando da Rotina Financeira da sua Empresa

Sumário

<i>Uma excelente oportunidade</i>	3
<i>BPO Financeiro</i>	5
<i>Muita demanda para pouca oferta</i>	6
<i>1º Falta de mão de obra qualificada</i>	7
<i>2º Medo por parte das empresas</i>	8
<i>3º Preconceito por parte das empresas</i>	9
<i>Conhecendo o Desconhecido</i>	10
<i>Agende um bate-papo com a integral-prime</i>	11

Uma excelente oportunidade

O BPO, "Business Process Outsourcing" ou sua tradução equivalente "Terceirização de Processos de Negócios", é um movimento feito por empresas de diversos portes e segmentos com o intuito de transferir um processo secundário técnico ou burocrático para uma outra empresa especializada e focada no assunto, com a finalidade de otimizar o seu CORE BUSINESS (Sua expertise e seu foco principal ou ponto forte em sua empresa).

As vantagens de contratar um BPO são inúmeras, dentre as quais e numeramos as principais:

Economia de Tempo:

Com outra empresa tomando conta de tarefas importantes tanto o empresário como a equipe ficam com tempo livre para resolver outras questões, pois não precisam aprender ou operacionalizar essas funções.

Economia de Dinheiro:

Treinar equipes e comprar acessos a softwares e aplicativos é geralmente bem oneroso e o BPO cumpre bem esse papel isentando o empresário desses custos.

Economia de Espaço:

Não há a necessidade de uso do espaço físico da empresa, apesar de o trabalho precisar ser feito, isso garante mais conforto nas demais operações e com os demais membros da equipe.



Ganho de Produtividade:

Uma vantagem bem importante no processo de BPO é o ganho de produtividade, uma vez que são especialistas que cuidam das tarefas delegadas e estas são finalizadas com rapidez, perfeição e com o mínimo de burocracia.

Ganho Organizacional:

Isso no sentido de soma de capital intelectual direcionado a companhia pela empresa terceirizada e no sentido de organização do trabalho interno realizado de maneira muito mais eficiente.

Ganho de Produtividade:

No fim das contas a melhor vantagem de um BPO é que você fica sempre por dentro de tudo e recebe sempre em primeira mão as informações de que necessita para tomar as decisões que precisam ser tomadas, mesmo sem "pôr a mão na massa"...

BPO Financeiro

Uma demanda que há nas empresas como um todo é a demanda financeira.

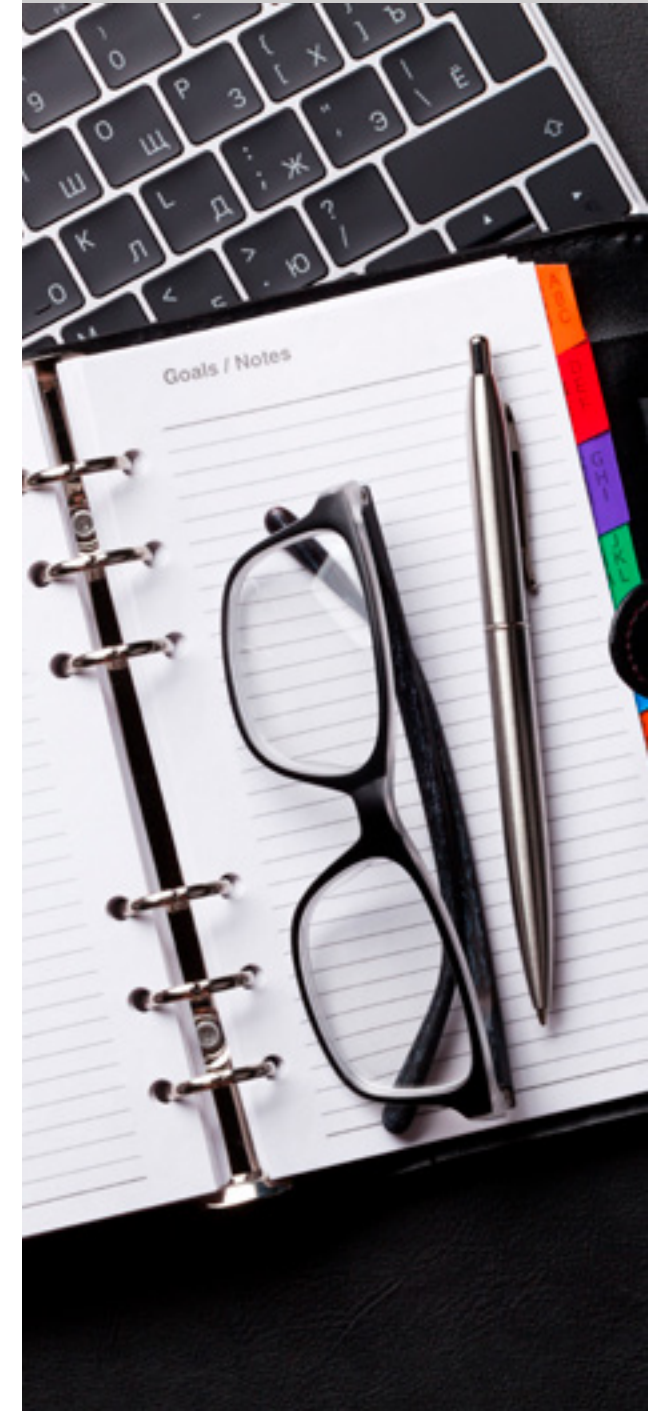
Não é raro uma empresa simplesmente “fechar as portas” porque as demandas de controle e gestão financeira não foram atendidas.

Uma solução interessante para empresas que têm essas necessidades e precisa de ajuda é o BPO Financeiro.

As regras e vantagens são de um BPO mas, nesse caso, todo o esforço é voltado para as finanças da empresa, que é como se tivesse ganhado um departamento financeiro que cuida de toda a rotina financeira dela sem demandar o tempo do empresário e de sua equipe.

Isso parece algo novo no mercado, mas já funciona há um bom tempo e de forma muito eficiente. Por que então poucas empresas conhecem esse serviço?

É o que veremos no próximo tópico deste ebook.





Muita demanda para pouca oferta

Estamos na era da informação e que cuidar das finanças é uma prioridade para pessoas e empresas todo mundo sabe e ninguém discorda...

O número de artigos, vídeos, aplicativos e ferramentas que incentivam esse cuidado com as finanças é crescente.

Mas ainda poucas empresas se dispuseram e se posicionaram como especialistas em terceirização de departamentos financeiros, ou mais precisamente, como BPO Financeiro.

3 coisas

são as que contribuem com essa falta de ofertas de serviços nesse segmento:

1º Falta de mão de obra qualificada

Poucas são as empresas que realmente tem o know how para se responsabilizarem pelo seu próprio departamento financeiro, incluindo muitas empresas de contabilidade.

Não arrumam nem a própria casa, e por isso, não tem como cuidar das finanças de uma outra empresa.

Pessoas que não se colocaram para melhorar o desempenho da própria empresa e com isso não se sentem seguras para ajudar a outras.

Esse tipo de dificuldade torna escassa a oferta desse tipo de serviço e minimaliza a chance de quem tem consciência dessa demanda ser atendido.





2º Medo por parte das empresas

Não é fácil confiar em um "estranho" para cuidar do dinheiro da nossa empresa.

Como vivemos no país da corrupção e do "jeitinho" é bom ficar com o "pé atrás".

Esse medo está presente principalmente na vida de pessoas que já sofreram algum desfalque ou golpe no passado.

O que essas pessoas se esquecem é que existem mecanismos que protegem a privacidade e o patrimônio de quem contrata um serviço desses.

Mecanismos semelhantes aos de quem contrata um advogado ou recorre a um médico que precisa manter discrição.

3º Preconceito por parte das empresas

A maioria das pessoas no Brasil ainda tem vergonha e preconceito quando o assunto é revelar salário ou falar sobre dinheiro.

Enxergam esses assuntos como tabu, ou como "coisa feia" mesmo. Outra coisa é a ideia de: "O que vão falar de mim quando souberem que outra empresa é que cuida do meu dinheiro?" ou "Ninguém mexe no meu dinheiro, somente eu!"...

Esse tipo de preconceito tem levado muitas empresa à falência e impedido muitas outras de crescerem seus negócios de maneira sustentável.





Conhecendo o Desconhecido

O que pode acabar com esse medo e com esse preconceito é um simples bate papo com uma empresa que tenha referência nesse segmento.

Apesar de serem escassas essas companhias, o mercado brasileiro tem apresentado algumas opções respeitáveis nesse assunto.

A VIBRA Consultoria Financeira, por exemplo, atua nesse segmento a muitos anos e já atendeu várias empresas com a necessidade de cuidarem de suas finanças com um olhar mais "clínico".

A expertise da VIBRA é BPO Financeiro e já conta com dezenas de cases de sucesso expressivos.

Enquanto muitas empresas, inclusive de contabilidade, tem se omitido perante essa demanda crescente de especialistas financeiros, a VIBRA está nadando de braçada e se saindo muito bem nesse mercado.

O que você como empresário precisa é apenas dar uma chance a sua empresa e ter uma conversa com um de nossos especialistas. Além de ser uma conversa sem compromisso, ainda pode tirar todas as suas dúvidas e fornecer informações que podem levar o seu negócio para um outro nível, não custa tentar.

Agende um bate-papo com a VIBRA Consultoria Financeira

Estamos com as portas abertas para receber você para um bate papo tranquilo, seja via WhatsApp, Telefone ou Pessoalmente, caso você esteja em José Bonifácio - SP.

Agende agora mesmo esse bate papo com a VIBRA e fique 24 horas no comando da rotina financeira da sua empresa, sem comprometer o seu tempo e nem o da sua equipe!

*Rua Trinta de Novembro, 244, Centro, José Bonifácio - SP
CEP 15.200-000*

(17) 9 9746-8008

contato@vibraconsultoria.com.br

Aguardamos seu contato!

